

携手 KAUFLAND.DE 触及新客户

通过德国最大的电商平台之一
发掘您的电子商务潜能



您想扩展您的在线业务吗？您是否正在寻找利润丰厚的额外客户？ 那么 Kaufland.de 可能是您所需的电商平台，它专为电子商务品牌和零售商提供跨境机会。

为什么选择 Kaufland.de？

Kaufland.de 隶属 Schwarz 集团，被认为是德国最大和发展最快的电商平台之一。得益于高品牌知名度和先进的平台技术结合，该电商平台旨在提高您产品的知名度并让您快速轻松地提高产品销量。



每月访问量超过 3200 万



超过 5,000 个类别——从电子产品、厨房、家居与生活、运动、户外与花园等应有尽有



超过 2500 万个库存单位 (SKUs)

资料来源：Kaufland 企业信息

Kaufland.de 提供更多价值

Kaufland 在平台上提供广告工具。它支持多渠道营销，您的产品会被自动采纳在 Idealo 和谷歌购物 (Google Shopping) 等价格比较站点上。而付款处理、电邮营销和其他服务都包含在每月会员费中，没有任何隐藏费用。

Kaufland.de 和畅路销 (ChannelAdvisor)

我们了解投身于新的电商平台所带来的复杂性。通过我们与 Kaufland.de 的合作关系，您可以将现有的产品数据无缝衔接到电商平台 — 并以您喜欢的语言和货币自由联通。

如何操作



映射您的库存数据：与大多数电商平台一样，Kaufland.de 需要特定格式的数据。使用我们的映射模板，您可以根据电商平台的要求轻松可靠地映射您的库存数据。



上线您的产品：库存数据映射完毕，您的商品便可上线。为此，您只需激活您的 Kaufland.de 设置，畅路销 (ChannelAdvisor) 的平台就会将所需数据 (例如产品特性、价格和数量) 直接发送到电商平台。



开始销售：从第一天起，Kaufland.de 就全面负责支付系统和预防欺诈部分。



接收您的订单：畅路销 (ChannelAdvisor) 检索每个订单并代表您接收订单。这些订单将会在我们的平台内进行订单处理。



发送发货确认：当您履单时，Kaufland.de 将收到来自畅路销 (ChannelAdvisor) 的发货确认，让您始终处于主导地位。

立即激活！

电商平台现今是电子商务的主要收入驱动因素之一。如今，已有 7,000 家零售商* 从 Kaufland.de 上销售产品而受益。您还等什么呢？

如果您想了解更多关于扩大您在电商平台上的影响力，请发送电邮至 chinasales@channeladvisor.com。我们很乐意分享更多细节和后续步骤。

我们连接和优化全球零售商。

畅路销 (ChannelAdvisor) 是领先的多渠道商务平台，使品牌和零售商能够整合、管理和优化他们在数百个在线渠道，包括亚马逊 (Amazon)、谷歌 (Google)、易趣 (eBay)、脸书 (Facebook)、Fruugo、Otto、Zalando 等的商品销售。

* 资料来源：Kaufland 企业数据



订阅我们的博客



安排现场产品演示



注册我们的简报